



## Trainee (m/w/d) Vertrieb International

### Was Dich erwartet:

- Aufbau und Betreuung von internationalen Vertriebskontakten
- Vorbereitung und Durchführung von Vertriebsgesprächen und Produktpräsentationen
- Selbstständiges Unterbreiten und Verhandeln von individuellen Angeboten
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Organisation und Durchführung von Marketing-Kampagnen zur Neukundengewinnung
- Mitwirken an der Entwicklung von länder- und branchenspezifischen Geschäftsstrategien

### Was wir erwarten:

- Abgeschlossenes wirtschafts- oder geisteswissenschaftliches Studium, Schwerpunkt International Business
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift, gerne auch Muttersprachler
- Unternehmerisches und erfolgsorientiertes Denken und Handeln
- Interesse an eigenverantwortlichem Arbeiten und hohes Maß an persönlichem Engagement
- Vertriebstalent, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke

Lerne, wie erfolgreiche internationale Internetunternehmen funktionieren und erweitere Deine Kenntnisse und Fähigkeiten. Wir bieten Dir eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Freiraum für eigene Ideen an einem hellen und modernen Arbeitsplatz. Regelmäßige Team-events, Kreativpausen an unserem Kicker, Barbecues auf der Sonnenterrasse sowie kostenlose Getränke sorgen für eine Top-Arbeitsatmosphäre in unserem Büro nahe Hamburgs Außenalster. Eine flexible Arbeitszeitgestaltung rundet unser Angebot ab.

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann sende uns doch einfach Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [jobs@emporis.com](mailto:jobs@emporis.com). Deine Ansprechpartnerin für Rückfragen ist Samantha-Christina Körber, die Du auch unter (040) 415 457 10 erreichen kannst.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!