



Praktikum Vertrieb International (m/w/d)

Was Dich erwartet:

- Mitarbeit beim Aufbau und der Betreuung von internationalen Vertriebskontakten
- Vorbereitung von Vertriebsgesprächen und Produktpräsentationen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Organisation und Durchführung von Marketing-Kampagnen zur Neukundengewinnung
- Mitwirken an der Entwicklung von länder- und branchenspezifischen Geschäftsstrategien

Was wir erwarten:

- Wirtschafts- oder geisteswissenschaftliches Studium, Schwerpunkt International Business
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Interesse an eigenverantwortlichem Arbeiten und hohes Maß an persönlichem Engagement
- Dienstleistungsorientierung, globales Denken und Spaß an internationaler Kommunikation
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift, gerne auch Muttersprachler

Lerne, wie erfolgreiche internationale Internetunternehmen funktionieren und erweitere Deine Kenntnisse und Fähigkeiten. Wir bieten Dir eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Freiraum für eigene Ideen an einem hellen und modernen Arbeitsplatz. Regelmäßige Team-events, Kreativpausen an unserem Kicker, Barbecues auf der Sonnenterrasse sowie kostenlose Getränke sorgen für eine Top-Arbeitsatmosphäre in unserem Büro nahe Hamburgs Außenalster. Eine flexible Arbeitszeitgestaltung rundet unser Angebot ab.

Haben wir Dich neugierig gemacht? Dann sende uns doch einfach Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: jobs@emporis.com. Deine Ansprechpartnerin für Rückfragen ist Samantha-Christina Körber, die Du auch unter (040) 415 457 10 erreichen kannst.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!